

CRISTIAN TINCU



EXPERIENCE

18 AUGUST 2020 – CURENT

SALES AND MARKETING , FEDERAL EXPRESS MOLDOVA

Out door Sales Manager,

1. Menținerea relațiilor cu clienții existenți și cautarea clienților potențiali pe teritoriul Municipiului Chișinău.
2. Elaborarea planului de activitate pe durata săptămânii.
3. Întâlniri cu Clienții cu scopul de a semna un contract de colaborare, aflarea potentialului, necesitățile clientului.
4. Îndeplinirea rapoartelor lunare, săptămânale .
5. Organizarea evenimentelor de caritate Fedex care.
6. Îndeplinirea planului lunar de vanzari.

EDUCATION

MAI, 2015

LICEUL TEORETIC STEFAN CEL MARE

Orasul Rezina

IUNIE, 2020

UNIVERSITATEA DE STUDII EUROPENE DIN MOLDOVA

Facultatea Drept

SKILLS

- Flexibilitate
- Motivație
- Interesul pentru dezvoltare continuă
- Cunoștințe lingvistice
- Spirit de echipă
- Comunicare
- Abilitatea de a fi lider